

情報通信人材研修

(1)	コース番号	R6-60	
(2)	コース名称	聴き手の心を動かす技術 (“プレゼンテーション”～ジョブズに学びながら～)	
(3)	受講料	33,000 円 (消費税込)	
(4)	達成目標 または育成目的	<p>“プレゼンテーション”の目的は「聴き手の心を動かすこと」です。スライドを使っ ての語りも、スピーチも、上司や部下、別部署との打ち合わせも、発表も、 会議での発言も、全てプレゼンです。</p> <p>どうすれば効果的に印象的に、考えや思い、コンセプトを聴き手に伝え、 聴き手の心を動かせるのか、聴き手の行動を促せるのか。世界一のコミュニ ケーターと評されたジョブズや歴史に残る偉人を題材にしなが、プレゼン、 そして日本語表現や発声・滑舌を学びます。</p> <p>この技術は、受講者本人の“プレゼンス”を高めることとなります。</p>	
(5)	前提知識 または受講対象者	コミュニケーションが求められる全ての方々が対象です。打ち合わせ、商 談、発表、多くの聴き手を前にした語り。社会においてもビジネスにおい ても、こういった場は必ずあります。「聴き手が信頼感を持つ人間になりたい」 と思う方は全て対象です。	
(6)	日 程	令和6年10月23日(水)	1 日間
(7)	時 間	10:00 ～ 17:30	6.5 時間
(8)	会 場	対面形式(船橋情報ビジネス専門学校3号館)	
(9)	定 員	20 名(最小催行人員 6 名)	
(10)	講 師	氏 名	永井 一美
		所 属	オレンジコミュニケーション・サポート 代表
		略 歴	IT 業界に長く従事。日本がアメリカに負けないマシンをと開発していた DIPS プロジェクトで OS の開発。その後、システムインテグレーションでの リーダー、事業責任者を経て、製品開発事業を目的として転職。新規に開 発した製品は国産トップシェアとなり、代表に就任。MIJS 理事、日本 IT 特許組合理事長を歴任。2011 年に代表を退任し、経験を活かしたプレゼ ンテーション研修を含め教育事業を行っている。
(11)	内 容	第 1 日目	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. プレゼンテーションとは</li> <li>2. アリストテレスの教え</li> <li>3. 21のポイント</li> <li>4. 日本語表現</li> <li>5. スライド(視覚)</li> <li>6. 発声と滑舌(実践)</li> <li>7. レトリック</li> <li>8. 題材から学ぶワーク</li> </ol>
(12)	その他(使用機材等)		